

N4ALL, distributeur van Jewel notebooks (vroeger ook MediaMotion en Micropoint), is per 1 augustus begonnen met built-to-order notebooks, die dealers zowel als barebone en in een complete configuratie kunnen kopen. N4All is zes jaar geleden opgericht door Joep van Doorn en levert naast Jewel (dat in mei door Paradigit werd overgenomen) en OEM-barebones ook een brede range 'ready made' notebooks van de Deense fabrikant Zepto. Remco van Doorn (geen familie) is sinds een paar maanden sales/marketing-manager en mede-eigenaar van N4ALL. Hij loopt, net als Joep, al heel lang mee in de notebookmarkt (2L, Tulip, Micropoint, Jewel). Barebone's (die zijn inmiddels wel breder te krijgen in de distributie) op maat (af)bouwen á la desktops is iets wat al een paar jaar sterk door Intel wordt gepromoot in het dealer-kanaal en dat wil N4ALL met BTO Notebooks (dat is de gedeponeerde handelsnaam) een extra impuls geven. 'We richten

optische drive, naar keus (ook te krijgen bij N4ALL). Dealers kunnen ook een kale barebone nemen en de onderdelen ergens anders kopen, en dat is een verschilletje met andere built-to-order concepten waarbij de keus beperkter is en het gebruik van andere componenten gevolgen voor de garantie kan hebben. 'We leveren barebone's met of zonder componenten, met de naam BTO Notebooks erop of zonder (dan kan de dealer er zijn eigen sticker op plakken), en daarnaast complete built-to-order notebooks.' Die laatste service kost maar 25 euro, Van Doorn verwacht daarom niet dat veel dealers zelf notebooks in elkaar zullen gaan sleutelen. 'Er komt ook een BTO Notebooks website waar eindgebruikers een configuratie kunnen samenstellen en die bij een dealer in de buurt kunnen bestellen, zoals bij Promedion of Maxdata. Daarnaast zetten we onze dealers een demo-systeem neer waarop hij voor de klant een configuratie kan samenstellen.' N4ALL levert als gezegd ook (mooie) lijn Zepto notebooks, maar op built-to-order ligt de focus. Een dealer kan nooit in prijs concurreren met de goedkoopste laptops van een Acer of HP bij de retailreuzen, maar daar juist met onderscheidende, duurdere BTO-producten wel tegenwicht tegen bieden, bovendien is de marge beter.

Van Doorn gelooft er sterk in dat er markt is voor de betere notebooks op maat, daarom richt N4ALL zich ook op de kleinere dealer en heeft het een aantal speciale modellen. 'Een groep kopers wil best meer betalen voor een mooier en beter notebook en de dealer kan er via ons een warranty-pack (N4ALL laat de service in Nederland doen) en eventueel een verzekering bij mee verkopen. Natuurlijk gaat de grootste groep zonder meer voor notebook



Remco van Doorn

van 699 euro of nog goedkoper bij de retailreuzen, in dat segment liggen de aantallen, dealers verkopen die dus ook maar maken met laaggeprijsde A-merken natuurlijk minimale marge. De grootste groep gaat

gewoon voor een merknaam en dat is ook niet zo erg, we gaan met BTO voor een markt met kleinere volumes (in de 100-1500 euro categorie) maar betere marge en services.. We gaan dus voor een stukje exclusiviteit, met veel aandacht voor de dealer, want die hebben we nodig, dealers die geen trek meer hebben in dozen schuiven en zich willen onderscheiden met goede spullen. Misschien dat maar 10% van de markt geïnteresseerd is in BTO-systemen, maar als we daar een stukje van pakken zijn we al tevreden. En BTO biedt upselling mogelijkheden (grotere schijf, ander videokaart) die een A-merk niet heeft, aan een merk valt niets toe te voegen. Bovendien wijst onderzoek van Intel (dat verhouding A-merk/BTO graag in balans wil brengen) uit dat 65% van de notebook-kopers in de winkel onder het budget blijven dat ze in gedachten hadden, er is dus markt voor BTO notebooks.'

N4All (Notebooks 4 All). 040-2868656, www.n4all.nl, www.btonotebooks.nl, www.zepto.nl



ons op de kleinere dealer en willen die goede, onderscheidende producten en goede service bieden,' zegt Remco van Doorn. 'Onze modellen komen van de stuk of vijf grote notebookfabrikanten in Taiwan (o.a. Compal, Quanta). We kiezen per fabrikant verschillende modellen en hebben dus een breed aanbod. Hierbij focussen we op mainstream en hoger gepositioneerde modellen en daarnaast speciale modellen, zoals een 12" ultra-portable met een magnesium-behuizing (licht en zeer robuust) of breedbeeld-notebooks met een rode kap.' Die kan de dealer zelf afbouwen met een cpu, harddisk, geheugen,

Adverteren
Bel Bia
035-5334282